



UN SYSTÈME D'INFORMATION SOLIDE POUR DÉVELOPPER L'ENTREPRISE

POURQUOI AVOIR CHOISI GESTIMUM ?

Lors de la reprise de l'entreprise en 2009, Pierre GUILLET nouveau dirigeant de DISFATEL hérite d'une solution de gestion éclectique et obsolète : comptabilité sommaire sans lien avec une gestion commerciale reposant largement sur les outils bureautiques standards.

« Nous souhaitons sécuriser au plus vite notre gestion d'entreprise. En même temps, nous recherchions une **solution pérenne**, capable de soutenir une forte croissance prévisionnelle, et **implémentable par étapes**, car je ne souhaitais pas créer de big bang dans une entreprise par ailleurs profitable et qui fonctionnait bien », explique Pierre GUILLET.

DISFATEL consulte les principaux éditeurs du marché, et choisit GESTIMUM, dont l'offre est à la fois la plus **compétitive** et la plus ouverte.

« GESTIMUM nous a tout de suite proposé un maquetage, permettant de mettre l'offre en situation par rapport à l'entreprise. Nous avons rapidement été séduits par la démarche. »

QUE NOUS A APPORTÉ GESTIMUM ?

« Mise en place d'un véritable **travail collaboratif** entre les différents services (commercial, fabrication, bureau d'étude, comptabilité), fiabilité des données et gains de productivité par la suppression des doubles saisies, sécurisation des processus de circulation de l'information, ont été les principales avancées permises par l'ERP Gestimum.

Nous avons pu également devenir totalement **autonome en comptabilité**, et gérer de façon pointue nos approvisionnements de composants critiques, véritable talon d'Achille dans notre métier. »

NOUS AVONS PARTICULIÈREMENT AIMÉ

« La **forte écoute** de GESTIMUM, qui a directement cherché à comprendre quelle était notre problématique. La possibilité de réaliser un **déploiement progressif**, qui nous a laissé le temps de redéfinir nos processus calmement service par service, sans perturber le fonctionnement de l'entreprise.

Enfin la facilité d'adaptation de l'outil aux spécificités de notre business, par des paramétrages simples à mettre en œuvre. » explique Pierre GUILLET qui ajoute « un grand coup de chapeau aux équipes de support GESTIMUM, d'une **grande disponibilité**, et que nous avons lourdement sollicitées lors des 18 premiers mois de déploiement de notre nouvelle solution. Nous savons maintenant que nous pouvons nous appuyer sur un outil et un partenaire solide pour développer notre entreprise. »

Interlocuteur :

Pierre GUILLET,
Chef d'entreprise



Raison Sociale : **DISFATEL**

Création : **1975**

Lieu : **Achères (78)**

Activité : **Conception & fabrication de systèmes électroniques de détection de gaz**

Chiffre d'affaires : **1,4 M€**

Effectif : **13**

Déploiement Juin 2010

Gestion Commerciale PME, **7 postes**

Gestion Comptable PME, **2 postes**

Intégration, **7 jours**



SENSOPARC, la solution à tous les problèmes de contrôle de pollution, quelle que soit la taille du parking souterrain

INNOVATION

L'innovation et l'amélioration constante de nos productions, grâce à la mise en oeuvre des technologies les plus performantes et les plus récentes, correspondent à la poursuite d'un axe essentiel de notre stratégie.

GARANTIE ET SERVICE

Avoir un comportement responsable de constructeur, c'est considérer que la fourniture d'un équipement n'est que l'aspect matériel d'une démarche globale de vente.

Celle-ci passe d'abord par la prise en compte de toutes les demandes de l'utilisateur et la détermination de mettre en action tous les moyens susceptibles de faciliter la mise en oeuvre.

FLAIRGAZ 2



Un détecteur portable pour localiser les fuites de gaz... au centimètre près ! (gaz inflammables ou frigorigènes)

DISTALARM



Une gamme complète de centrales et détecteurs de gaz inflammables, toxiques et frigorigènes à poste fixe

Créée en 1975, disfatel développe, fabrique et commercialise des systèmes électroniques de détection de gaz.

Dans les années 80, disfatel complète son activité en traitant la gestion de la ventilation dans les parkings souterrains.

QUALITÉ

La qualité s'exprime non seulement au travers de la fiabilité des produits, mais aussi grâce à l'efficacité d'une organisation.

Le point de départ de tout développement de produit nouveau, ou de toute modification fonctionnelle, c'est le besoin de l'utilisateur. Le client est notre unique référence en ces matières.

La qualité, c'est aussi assurer le suivi des matériels livrés et garantir leur maintien en état, même s'ils ne font plus partie de notre programme actuel de fabrication. C'est le cas. Nous assurons toujours l'entretien de nos fabrications... même si elles ont plus de 20 ans. Chez nous, un matériel n'est à remplacer que parce que le client le souhaite.

EOLPARC



*La référence en matière de gestion de la ventilation des parkings souterrains.
De 1 à 180 ventilateurs (déjà plus de 3500 ventilateurs pilotés dans plus de 360 parkings)*