

## L'entreprise

Editeur d'un Progiciel de Gestion Intégrée (ERP) dédié aux Petites et Moyennes Entreprises, GESTIMUM c'est 10 000 utilisateurs sur 2 000 sites, et une quinzaine de collaborateurs.

Fruit de 20 années de R&D, Gestimum ERP optimise l'ensemble des processus opérationnels de la PME en s'appuyant sur un réseau de 250 intégrateurs : Gestion Commerciale, Gestion Comptable, CRM, Décisionnel.

## Objectif du Poste

Développer les ventes de GESTIMUM par :

- le recrutement et l'animation de nouveaux intégrateurs.
- la génération de nouvelles affaires PME.

## Missions

- Après une formation intensive à notre suite logicielle, vous êtes un Ingénieur d'Affaires expert de Gestimum ERP pour répondre aux besoins des PME et des intégrateurs.
- Vous prospectez de nouveaux intégrateurs, les convainquez de s'investir avec GESTIMUM et les accompagnez dans la signature de nouvelles affaires PME. Vous les faites progresser en compétence, technique et commerciale, autour de nos offres.
- Vous prospectez de nouvelles affaires PME en s'appuyant sur le réseau de partenaires intégrateurs, le réseau de PME clientes, les prescripteurs, et les prospects qui vous sont transmis par GESTIMUM.
- Vous mettez à jour le Système d'Information de l'entreprise et vous assurez un reporting commercial hebdomadaire à destination de votre Manager.

L'Ingénieur d'Affaires est apprécié sur la qualité des nouveaux partenaires recrutés et le volume de nouvelles affaires PME générées.

## Savoir-être

- Tempérament commercial doté d'un esprit de conquête.
- Interlocuteur crédible des patrons de PME.
- Volonté de se former pour connaître en profondeur les dernières versions des solutions GESTIMUM.
- Autonome (travail en bureau à domicile) avec le sens des priorités, fiable et rigoureux.

## Profil recherché

- H/F, formation minimum Bac+2 en Commercial, Force de vente, Informatique de Gestion, Gestion ou Comptabilité doté d'un fort tempérament commercial.
- Commercial confirmé. Une première expérience chez un éditeur de logiciel est un plus.
- Connaissances fonctionnelles liées à la gestion d'entreprise.
- Disponible pour de fréquents déplacements.

## Conditions

- CDI temps plein.
- Rattaché à la Direction Commerciale.
- Formations aux solutions logicielles assurées par GESTIMUM.
- Lieu de travail : Gestimum ou bureau à domicile, après une période de formation / intégration à Rambouillet.

Merci de faire connaître votre candidature par mail à [recrutement@gestimum.com](mailto:recrutement@gestimum.com) (IA/1902)

