



## "CONFIANCE, ÉCOUTE, ET ACCOMPAGNEMENT SUR MESURE "

### POURQUOI AVOIR CHOISI GESTIMUM ?

« J'ai fondé Leoska en 2005, et au départ, j'utilisais un logiciel EBP. J'ai rapidement été confronté à de nombreux problèmes : instabilité, manque de fiabilité, limitations techniques... J'ai donc décidé de faire appel à un revendeur informatique basé en Suisse pour trouver une autre solution. C'est le logiciel Gestimum ERP qui m'a été recommandé. Avant de faire mon choix, j'ai pris le temps d'analyser le marché des logiciels de gestion : soit ils étaient très complets mais hors de prix, soit abordables mais trop rigides et avec des manques fonctionnels. Ce que je cherchais, c'était un outil à la fois performant, flexible, et financièrement accessible. Avec Gestimum, j'ai trouvé exactement ce compromis : un logiciel qui couvre mes besoins en gestion commerciale et en comptabilité, tout en me permettant une personnalisation poussée, le tout à un tarif raisonnable. »

### QUE NOUS A APPORTÉ GESTIMUM ?

« L'un des premiers atouts de Gestimum, c'est sa base de données en SQL. Cette architecture me garantit la propriété, la pérennité et la sécurité de mes données. Je peux ainsi réaliser moi-même des imports et exports de données, ce que je fais régulièrement notamment dans le cadre de la mise à jour de ma base de 33 000 articles. Ce que j'apprécie également, c'est la souplesse de paramétrage du logiciel. Par exemple, je peux attribuer des droits d'accès très précis à mes collaborateurs. Les personnes qui gèrent les devis n'ont pas accès aux mêmes fonctions que celles en charge des commandes. Cela me permet de cloisonner les rôles, d'éviter les erreurs humaines, et de sécuriser les opérations.

Gestimum est aussi un outil simple, rapide et malléable qui permet de gérer des devis complexes pouvant aller jusqu'à 200 lignes. Il sait également s'adapter à mon évolution : nous sommes actuellement en phase de développement d'un site e-commerce BtoB à destination de nos clients professionnels (architectes, décorateurs, installateurs sanitaires, carreleurs, électriciens...). Grâce à l'interface avec Gestimum, ils pourront consulter notre catalogue de produits disponibles, visualiser les stocks en temps réel, générer des devis en ligne qui seront automatiquement injectés dans Gestimum. Le service commercial n'aura plus qu'à les compléter (accessoires manquants, frais de douane ou de transport liés à l'import de nos produits en provenance d'Angleterre ou d'Italie). Ce système permet de gagner un temps considérable et d'optimiser la gestion commerciale de notre activité. »

### NOUS AVONS PARTICULIÈREMENT AIMÉ

« Ce que j'aime tout particulièrement chez Gestimum, c'est la qualité du service client. J'ai affaire à une équipe disponible, à l'écoute, et toujours dans une posture de recherche de solutions concrètes. Les problématiques exprimées sont réellement prises en compte, traitées avec rigueur et sans langue de bois. Au-delà de la simple connaissance du logiciel, ils comprennent vraiment les enjeux liés à la gestion d'entreprise. Ils connaissent et comprennent les spécificités de l'activité de Leoska et savent s'y adapter. Client depuis 2006, je suis ravi de la qualité de la relation que j'ai pu développer avec Gestimum au fil des années. Le suivi est sérieux, et je me sens véritablement accompagné dans l'évolution de mon entreprise. »

**Stéphane BRUNO,**  
Dirigeant



Société : **LEOSKA**

Création : **2005**

Lieu : **SUISSE**

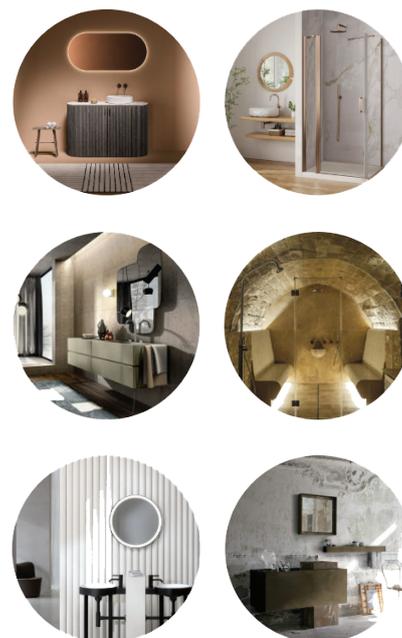
Activité : **Fournisseur de mobilier de salle de bain, sanitaire et spas.**

CA : **2,5 M€**

Effectif : **7**

**Déploiement : Novembre 2006**

Gestion Commerciale PME, **8 postes**  
Gestion Comptable Initiale, **1 poste**



Déployons votre entreprise !



Fondée en 2005 à Carouge (Genève) par Stéphane Bruno, Leoska est une entreprise familiale spécialisée dans l'aménagement haut de gamme de salles de bains, de sanitaires, de spas (hammam, sauna) ainsi que dans le revêtement intérieur et extérieur.



Portée par des valeurs fortes de passion, d'écoute et d'exigence, l'équipe de Leoska transforme chaque projet en une véritable expérience sensorielle, où le design, la fonctionnalité et le bien-être se rencontrent.

### L'ART DU BAIN AU SOMMET DU RAFFINEMENT

Leoska s'appuie sur des partenariats solides avec des marques de renom telles que Agape, Antonio Lupi, Casabath, Gessi ...garantissant des produits à la fois esthétiques, techniques et durables. Chaque fournisseur est rigoureusement sélectionné après des mois de tests pour assurer une qualité irréprochable. L'entreprise propose également un large choix de revêtements raffinés (grès cérame, mosaïques, pierre, tomettes) adaptés aussi bien aux intérieurs qu'aux extérieurs (terrasses, piscines, pergolas). Grâce à une équipe d'experts expérimentés dont la majorité cumule plus de 15 ans de métier. Leoska assure un accompagnement sur-mesure, même pour les projets les plus complexes, et se distingue par la fiabilité de son service après-vente. Très sollicitée en Suisse et à l'étranger, la société excelle aussi dans la coordination avec les professionnels du bâtiment, garantissant ainsi la réussite de chaque projet, depuis la conception jusqu'à la pose finale.

