

HUMILITÉ

Parce que **c'est vous qui savez** comment vous voulez gérer votre entreprise, et que **c'est à nous de nous adapter** :

- Nous paramétrons votre ERP à partir de vos indicateurs clés de gestion.
- Nous vous présentons une version maquetée avec nos propositions commerciales pour que vous puissiez en valider la pertinence.
- Nous vous accompagnons au quotidien pour prendre en compte les évolutions de vos besoins ou de votre métier.

VÉRITÉ

Nous annonçons **clairement** ce que nous savons faire, nos limites et les risques prévisibles.

Conscient qu'un projet d'implémentation peut comporter des imprévus, nous affrontons les difficultés avec **courage** et accompagnons nos clients jusqu'au bout.

SIMPLICITÉ

Nous prenons du recul pour trouver des solutions **simples et élégantes** aux problèmes complexes.

Nous privilégions la pertinence à l'exhaustivité, et la rapidité de mise en œuvre à la perfection.

Nous ne prétendons pas couvrir 100 % des demandes de chaque utilisateur, mais trouver toujours le juste équilibre entre **couverture fonctionnelle, rapidité d'implémentation, et coûts.**

150 partenaires

Parce que les PME attendent avant tout de la proximité et de la réactivité pour leur Système d'Information, Gestimum s'appuie sur un réseau d'Intégrateurs et Consultants en Informatique de Gestion, véritables partenaires de confiance des PME au quotidien, pour présenter, intégrer, maintenir ses solutions et former les utilisateurs.

Des éditeurs partenaires

Gestimum ERP a été choisi par de nombreux éditeurs de solutions métiers, pour sa convivialité, sa puissance fonctionnelle, l'ouverture et l'indépendance de sa base de données Microsoft® SQL -Server.

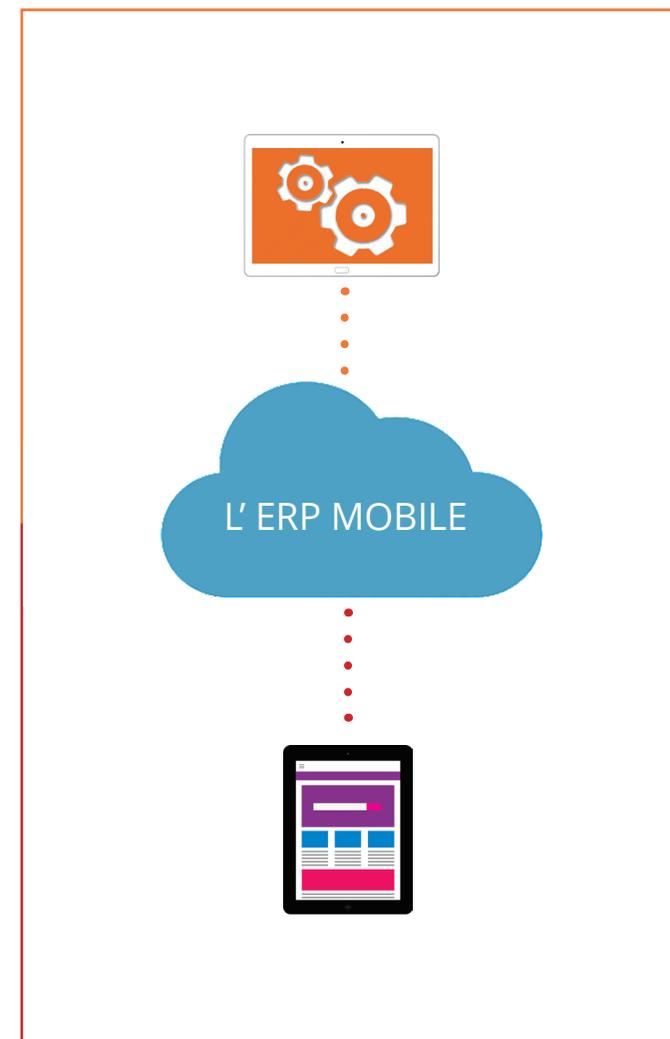
Votre partenaire



5 rue Joseph Cugnot - 78120 Rambouillet
+33 (0)1 34 84 09 84



Le logiciel de gestion intégré



La solution mobile



WOOPNET, la solution Mobile pour PME

Gestimum s'associe à Woop.net pour vous proposer des solutions digitales qui simplifient la relation entre les PME et leur écosystème. Commerciaux; Administration des ventes; Clients B to B; Clients finaux; Fournisseurs; Logisticiens; Prestataires.

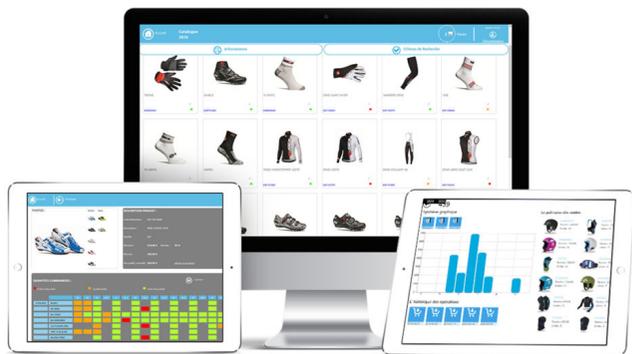
Les solutions Woop.net vous permettent :

- > D'automatiser les flux d'informations.
- > D'accélérer les cycles de communications.
- > D'offrir une meilleure visibilité.
- > D'accroître la qualité de service et le chiffre d'affaires.

Ainsi, la mise en place des solutions digitales de Woop.net est un vrai investissement stratégique pour l'entreprise.

Vos avantages

- > Un outil simple à intégrer dans votre organisation.
- > Un outil exploitable en mode **Online ou Offline**.
- > Fonctionnalités rationnelles, usage pragmatique.
- > Prise de commande mobile, **directement connectée à votre ERP**.
- > Présentation multi-catalogues à jour (profondeur de gamme, prix, stock et disponibilité).
- > Visibilité de l'**historique de vente sur le nouveau catalogue (correspondance des catalogues)**.
- > Sensibiliser votre distributeur sur ses objectifs pour tendre vers une progression de son chiffre d'affaires.



Solution Prise de Commande Mobile

L'application de prise de commande Woop.net, est une solution pour **simplifier et faciliter l'acte de prise de commande**. L'outil accélère et valorise la saisie de vos commandes sur le terrain dans les meilleures conditions ON ou OFF Line.

Cette solution mobile performante optimise l'intervention commerciale de votre équipe.

En adoptant cette solution, vos procédures de prise de commande seront simplifiées, standardisées et l'équipe commerciale pourra se concentrer sur la relation client.

Solutions digitales connectées à votre ERP

Voici 3 exemples de solutions :

- **L'Application de prise de commande mobile** : cette solution permet à vos commerciaux de présenter des **catalogues produits à jour avec leurs prix et stocks disponibles** ; d'avoir une visibilité de **l'historique des ventes** et de sensibiliser votre distributeur sur la progression de son CA. Un outil performant, qui fera gagner du temps à vos commerciaux et minimisera les erreurs de saisie.
- **Le site B2B ou B2C** : ces solutions permettent à votre réseau de revendeurs et clients d'avoir un accès en ligne à votre catalogue produits pour passer des commandes à tout moment et retrouver les informations associées à leur compte (factures, reste à livrer, suivi SAV...).
- **Gestion Commerciale Digitalisée** : cette solution optimise l'organisation de vos commerciaux, de leurs tournées et permet d'accompagner au mieux vos collaborateurs dans leurs opérations quotidiennes.

Vos bénéfices

- > Valoriser votre équipe de vente.
- > Simplifier le traitement des commandes.
- > Accélérer le cycle prise de commande/paiement.
- > Faire gagner 24H par semaine de saisie à vos commerciaux.
- > Accélérer le traitement des commandes par vos ADV.

Avec une base installée de plus de 10 000 postes, Gestimum ERP est la **solution de gestion** de référence des PME qui désirent une solution intégrée alliant puissance fonctionnelle, **simplicité** d'utilisation et implémentation **rapide**.

Gestion Commerciale

- > Maîtrise des processus de vente les plus sophistiqués.
- > Pilotage des stocks, assemblages, affaires.

Gestion Comptable

- > Pilotage haute précision de votre entreprise.
- > Analytique, Budgétaire, Engagement, Reporting.

CRM

- > Relation Tiers enrichie.
- > Gestion collaborative des actions.

Décisionnel

- > Tableaux de bords personnalisés.
- > Liaison dynamique MS-Excel.

