

P2M

PARTAGE DES DONNÉES & AUTONOMIE

POURQUOI AVOIR CHOISI GESTIMUM ?

« Auparavant nous utilisions un vieux logiciel de Sage : la principale problématique pour nous était de ne pas pouvoir travailler en **multi-fenêtrage**.

Plus concrètement, cela signifie que lorsqu'on était en saisie sur un document et qu'on voulait par exemple connaître l'état des stocks d'un produit, nous devions systématiquement fermer la fenêtre pour avoir l'info ; cela devenait ingérable au quotidien.

Nous avons choisi Gestimum ERP car il nous a tout d'abord permis de répondre à cette problématique : on peut désormais ouvrir plusieurs fenêtres et ainsi naviguer d'un document à l'autre avec une grande aisance.

Nous avons également été séduits par la **compétitivité** de l'offre et la **convivialité** du logiciel. »

QUE NOUS A APPORTÉ GESTIMUM ?

« Une **plus grande autonomie** des uns vis-à-vis des autres : avec l'ancien système, lorsque les commerciaux avaient besoin d'informations, ils devaient forcément passer par les assistantes commerciales, résultat : souvent dérangées, elles avaient tendance à commettre des erreurs dans la saisie de nos données.

Aujourd'hui, grâce à Gestimum ERP, les commerciaux peuvent consulter en toute liberté les données souhaitées, ce qui représente pour nous un réel gain de temps et une plus grande fiabilité des saisies.

Le **partage des données** : auparavant les autres collègues n'avaient pas accès à la base de données. Il n'y avait que ceux qui étaient à la saisie qui avaient accès aux informations. Aujourd'hui même ceux qui ne saisissent pas peuvent consulter en temps réel et en simultané les données et ainsi pouvoir par exemple vérifier des commandes en cours, des achats ou encore l'état des stocks. »

NOUS AVONS PARTICULIÈREMENT AIMÉ

« La **disponibilité** et la **réactivité** de l'assistance qui apporte des réponses immédiates à nos questions grâce à la prise en main à distance.

L'accessibilité des nouvelles fonctionnalités lors des mises à jour : on ne se retrouve pas perdu dans nos habitudes. »

Interlocuteur : **Umema TAIBALY, Assistante Commerciale**

Raison Sociale : **P2M**

Création : **1981**

Lieu : **Trappes (78)**

Activité : **Commerce de gros de composants et d'équipements électroniques et de télécommunication**

Chiffre d'affaires : **2 M€**

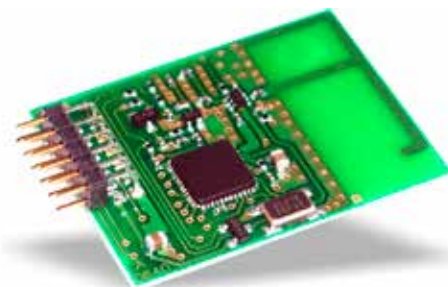
Effectif : **5**

Déploiement Octobre 2007 :

Gestion Commerciale Initiale, **5 postes**

Gestion Comptable PME, **1 poste**

Intégration, **4 jours**



COMPOSANT ÉMETTEUR - RÉCEPTEUR

Depuis sa création en 1981, P2M s'est spécialisée dans la vente de composants et d'équipements HF et HYPERFREQUENCES, destinés aux télécommunications et à l'aéronautique civile et militaire.

P2M EN QUELQUES MOTS

La société est particulièrement active dans les faisceaux hertziens, les radiocommunications (GSM, PCS et WLAN), les radars et les contre-mesures.

Les principaux produits HF et HYPERFREQUENCES présentés par P2M sont: les substrats verre-téflon, les antennes, les modules émetteur/récepteur, les câbles et la connectique, les filtres, les résonateurs et oscillateurs à quartz, les isolateurs/circulateurs, les coupleurs, les guides d'ondes, les amplificateurs, drivers et les condensateurs ajustables.

AUREL



Modules émetteurs-récepteurs ; Emetteurs sous boîtiers plastiques ou modules intégrables, antennes, décodeurs, transceivers AM.FM

MCC



Liaisons coaxiales hyperfréquences, semi-rigides et souples, faibles pertes, lignes à retard, câbles assemblés faible coût et câbles spéciaux.. Coupleurs type «WIRELINE»

ACCUBEAT



Rubidium, Horloges GPS, Générateurs de temps/ fréquence

JCOM



Récepteur GPS intégrant le module SiRF Star II. Antenne intégrée. Version faible consommation Interface RS232 ou USB