

UNE ERGONOMIE SIMPLE ET PÉDAGOGIQUE

POURQUOI AVOIR CHOISI GESTIMUM ?

« Fin 2012 , dans le cadre d' une démarche d'amélioration en lien avec la CCI , nous avons pris conscience qu'il nous **manquait cruellement d'outils de pilotage**. Autre facteur décisif, nous étions sur une vieille version de Sage qui n'était plus soutenue, ce qui rendait notre **système d'information obsolète**.

La solution proposée par la majorité des prestataires consultés était Sage, le plus simple car cela permettait de rester sur un logiciel connu et facilitait la problématique de reprise de données. Mais cette proposition ne nous convenait pas car Sage est trop verrouillé et très compliqué à customiser à la demande.

Nous avons découvert Gestimum par l'intermédiaire de Mr Puaud, Gérant de la société INFOCOB, notre prestataire depuis 2009. Une présentation commune, d'Infocob et de Gestimum nous a permis de comprendre l'intérêt de lier ces 2 logiciels et les points forts de Gestimum qui s'est avéré répondre parfaitement à nos besoins :

- **Gestion des multi-devises**, indispensable pour nous qui achetons en dollars et revendons en euros.

- Une **solution personnalisable et modulable**, capable de répondre à nos problématiques métiers.

- Des **tableaux de bords pour piloter notre activité**. »

QUE NOUS A APPORTÉ LA LIAISON D'INFOCOB AVEC GESTIMUM ?

« La liaison des 2 logiciels nous a avant tout permis de **gagner du temps** en supprimant les re saisies. Aujourd'hui une cinquantaine de champs sont complètement liés en automatique, par exemple que ce soit pour une création ou modification d'article, l'action n'est à réaliser qu'une seule fois. L'économie de temps la plus importante se situant au niveau de l'administration des ventes et des préparations de commandes.

L'amélioration de la base article associée au gros travail de remonter et descente d'informations nous permet de **gagner en finesse et d'élaborer des offres encore plus pertinentes** et cohérentes en fonction des marchés. Ainsi, on réalise notre pré sélection d'articles au niveau d'Infocob, redescend cette pré sélection dans Gestimum pour gérer la partie tarif via les grilles de tarifs pré-paramétrés et ensuite on remonte l'offre globale via Infocob pour l'envoyer directement aux clients.

Avec Gestimum ERP un **pilotage simple et efficace de l'activité** est enfin possible grâce à l'accès rapide aux chiffres clés, natifs dans le décisionnel. »

NOUS AVONS PARTICULIÈREMENT AIMÉ

« Nous avons apprécié la volonté des 2 éditeurs à collaborer main dans la main pour venir consolider et améliorer l'outil afin qu'il puisse répondre aux spécificités de notre activité et ainsi nous permettre de capitaliser dessus et le faire évoluer.

L'atout de Gestimum ERP est vraiment sa **prise en main naturelle et rapide**, même pour un novice. Son **esthétique** ainsi que son **ergonomie visuelle simple et pédagogique**. »



Interlocuteur :

Christophe DELANGUE,
Dirigeant



Raison Sociale : **AIC INTERNATIONAL**

Création : **1992**

Lieu : **Sainte Luce Sur Loire (44)**

Activité : **Commerce de gros**

Chiffre d'affaires : **~ 4 M€**

Effectif : **14**

Déploiement Avril 2014 :

Gestion Commerciale PME, **11 postes**

Gestion Comptable PME, **1 poste**

Intégration, **15 jours**

Intégrateur :

Michel PUAUD, Gérant



ÉDITEUR EXPERT



Gestimum
ERP 100% PME

AIC intervient en tant que concepteur, designer, importateur, commercialisateur de produits et concrétise ainsi une offre « d'objets pleins d'idées ».

Leur métier : Développer le bon concept, anticiper les besoins, repérer la nouveauté, sélectionner et tester le bon objet, designer un produit, concevoir une nouvelle fonction, apprécier son utilité, respecter sa qualité... Ainsi naissent de nouvelles idées, de nouvelles gammes dont le premier atout est de servir positivement la vie de tous les jours, au bureau, à la maison ou au jardin.

La charte AIC « Astucieux, Innovant, Citoyen » matérialise nos engagements à travers une sélection de fournisseurs respectueux du droit et des conventions du travail et des normes environnementales en France et à l'International.

UNE DYNAMIQUE QUI SAIT ANTICIPER SUR LA DEMANDE

AIC Internationale possède 3 univers produits : l'heure, le confort de la personne et les accessoires de jardin. Leur offre est diffusée exclusivement par l'intermédiaire d'un réseau de distributeurs : d'équipements de la maison, du jardin, de la personne et du bureau professionnel (Office).

Afin d'être réactif, et d'apporter un service sur mesure et les bonnes réponses dans les meilleurs délais, ils conçoivent, designent, commercialisent, stockent, la totalité de leur offre et assurent l'ensemble de la chaîne de valeur en interne.

UN ENGAGEMENT FORT ET CONSTANT

AIC INTERNATIONAL s'attache à proposer des réponses adaptées aux évolutions du marché et à l'émergence de nouveaux concepts.

Nécessairement réactive, obligatoirement attentive à apporter un service sur mesure et dans les meilleurs délais, AIC INTERNATIONAL commercialise, stocke, livre la totalité de son offre et réalise l'ensemble de la logistique en interne.

AIC INTERNATIONAL s'adapte à tous les types de marché en proposant ses produits sous ses propres marques ou en MDD, ainsi que la personnalisation des produits finaux.

En respectant les normes les plus strictes en vigueur, en proposant une garantie de 3 ans sur l'ensemble de ses références et de 10 ans sur sa gamme Zinc & Jardin, AIC INTERNATIONAL s'efforce également à répondre à des engagements éthiques en exigeant des ses fournisseurs la certification BSCI, sur la qualité des conditions de travail.

AIC International, société française indépendante, bénéficie depuis 1992 d'une image de qualité et de réactivité auprès de ses clients dans les secteurs de la distribution professionnelle (B2B), des grands donneurs d'ordre (GC), de la distribution spécialisée (GSS) et de la vente à distance (VPC, Web) en France et en Europe.



SOLUTIONS DE MERCHANDISING PROPOSÉES EN GMS POUR LES PRODUITS DESTINÉS AU CONFORT DE LA PERSONNE

