

L'entreprise

Editeur d'un ERP dédié aux Petites et Moyennes Entreprises, GESTIMUM c'est 10 000 utilisateurs sur 2 000 sites, et une quinzaine de collaborateurs.

Fruit de 15 années de R&D, fonctionnant nativement avec une base de données Microsoft® SQL Server, Gestimum ERP optimise l'ensemble des processus opérationnels de la PME en s'appuyant sur un réseau de 250 intégrateurs en France et pays francophones : Gestion Commerciale, Gestion Comptable, Relation Clients, Décisionnel.

Objectif du poste

Développer le Chiffre d'Affaires fidélisation (à partir de la base client GESTIMUM).

Missions

- En s'appuyant sur les équipes de service clients, détecter des nouveaux besoins.
- Répondre aux demandes clients et détecter les besoins non-exprimés.
- Réaliser des présentations en ligne ciblées de nos solutions : nouveautés, ...

Savoir-être

- Adhésion aux valeurs de l'entreprise – voir site internet.
- Esprit de conquête.
- Passion pour les ERP en général et Gestimum ERP en particulier.

Profil recherché

- Bac+2/4 Commercial, Force de vente, Informatique de Gestion, Gestion ou Comptabilité doté d'un fort tempérament commercial.
- Commercial confirmé. Une première expérience chez un éditeur de logiciel est un plus.
- Connaissances métiers : Gestion comptable, gestion de l'activité commerciale, décisionnel.

Conditions

- CDI temps plein. Possibilités d'évolution.
- Formations aux solutions logicielles assurées par GESTIMUM.
- Lieu de travail : Rambouillet.