

COMMUNIQUE DE PRESSE

GESTIMUM, l'éditeur d'une offre alternative de gestion intégrée destinée aux PME/PMI, recrute plus d'une centaine de partenaires afin de parfaire sa présence hexagonale.

Rambouillet, le 23 février 2005 - En complément de son réseau de distribution français composé de 85 Centres de solutions, **GESTIMUM**, l'éditeur d'une offre alternative de gestion intégrée destinée aux PME & PMI, **recrute actuellement plus d'une centaine de partenaires supplémentaires afin de parfaire sa présence nationale et proposer toujours plus de services "de proximité" à ses clients & prospects.** Ainsi, **GESTIMUM**, filiale de la société EBP, réaffirme sa volonté de miser résolument sur son réseau de vente indirecte pour accroître l'impact de ses solutions et devenir rapidement un acteur majeur des progiciels de gestion intégrée destinés aux PME//PMI en France et prochainement en Europe.

Le programme de recrutement de **GESTIMUM** s'adresse aux **revendeurs, VARs ou SSII ayant une forte culture orientée gestion ou des expertises sectorielles pointues [dans le commerce - commerce de gros, négoce industriel avec produits nomenclaturés, l'industrie - la gestion de la production pour PMI et les services]** qui souhaitent **intégrer les solutions de gestion GESTIMUM** autour d'une base de données relationnelle éprouvée (**Microsoft SQL Server**) et **bâtir, en partenariat avec l'éditeur, un environnement de services adapté (intégration, formation, développement,, assistance, contrat de mises à jour...).** Outre de proposer aux PME/PMI, de 30 à 300 salariés, une véritable alternative aux solutions de gestion intégrée existantes, **l'offre GESTIMUM**, alliant richesse fonctionnelle et simplicité d'utilisation tout en étant en mode d'acquisition de licences (*sans droit d'entrée et sans droit d'utilisation annuel*), **garantit aux revendeurs de se positionner sur un segment en pleine expansion (plus de 70% des PME/PMI envisagent de faire évoluer leur système d'information vers un PGI - source Jean-Louis TOMAS "ERP & Progiciels de Gestion Intégrée - Editions DUNOD).** De plus, **les solutions répondant à une problématique "métier" spécifique élaborées à partir de l'offre GESTIMUM par les partenaires seront susceptibles d'être intégrées dans un catalogue dédié [intitulé Catalogue Expertises Partenaires] et commercialisées par la totalité du réseau de distribution.** Une fois sélectionnés, les partenaires doivent ainsi **œuvrer au rayonnement de la gamme GESTIMUM dans leur région ou dans leur secteur de prédilection.**

Pour sa part, **GESTIMUM s'engage à une totale transparence vis à vis de ses partenaires en appliquant une idée maîtresse "Rien n'est imposé, tout est partagé"**. A ce titre, **GESTIMUM dote ses partenaires de tous les outils et compétences nécessaires à leurs succès, libres à eux de les exploiter** : méthodologie commerciale, attribution d'un interlocuteur dédié, crédit de formation jusqu'à la parfaite maîtrise des solutions logicielles, budget de communication alloué à hauteur de 10% du volume d'affaires réalisé l'année précédente, génération de leads ou d'opportunités commerciales... Par ailleurs, **GESTIMUM s'engage dans son contrat de partenariat à ne pas facturer directement les PME utilisatrices des solutions GESTIMUM y compris pour les réabonnements de contrat de services assurés par l'éditeur pour le compte de ses Partenaires. En parallèle, l'éditeur implique ses partenaires dans l'évolution de son offre en intégrant en "standard" les demandes les plus pertinentes émises par ces derniers.**

Ce programme de recrutement de partenaires s'inscrit dans la **stratégie de l'éditeur GESTIMUM de se constituer un réseau de 200 "relais" nationaux assurant un maillage idéal du territoire hexagonal.** Il devrait concourir à une **prise de position rapide de GESTIMUM sur le marché français des PGI destinés aux PME/PMI.** Première étape d'un programme de développement d'envergure, **GESTIMUM prévoit de recruter, à l'orée 2006, des partenaires européens afin de localiser son offre en Belgique, Allemagne, Espagne et Royaume-Uni, et d'atteindre, d'ici 5 ans, un chiffre d'affaires de 20 millions d'euros.**

A propos de GESTIMUM

De la gestion de la relation clients à la gestion commerciale des achats, des stocks et des ventes jusqu'à la gestion comptable et fiscale de la PME/PMI, l'éditeur GESTIMUM dispose d'une gamme de progiciels de gestion intégrée qui couvre l'ensemble des besoins, à la fois complexes et spécifiques, des PME/PMI, de 30 à 300 salariés, soucieuses d'optimiser leurs processus opérationnels et accroître leur réactivité, flexibilité et productivité. A ce titre, GESTIMUM s'illustre des autres acteurs du marché par son offre logicielle en mode acquisition de licences (sans droit d'entrée et sans droit d'utilisation annuel) qui associe une grande richesse fonctionnelle, un concentré des technologies les plus innovantes, une grande simplicité d'utilisation, fonctionnant en mode client server sur Microsoft SQL Server, à un rapport qualité/prix inégalé. Fort de ces avantages technologiques couplés à son appartenance au Groupe EBP, GESTIMUM ambitionne, d'ici 5 ans, de se positionner comme l'éditeur de solutions de gestion intégrée de référence des PME/PMI françaises et européennes.